

2023년 삼반기 🌞 농식품마케팅대학 교육생 모집안내







농림축산식품부와 aT(한국농수산식품유통공사)는 농산물 유통혁신을 이끌 핵심인력 양성을 위해 「aT 농식품마케팅대학」교육생을 모집하오니 관심 있는 분들의 많은 참여 바랍니다.





과정명	농산물 CEO MBA (14기)	농산물 마케팅 전문가 (38기)	농식품 디지털 유통 전문경영인 (1기)
교육대상	농식품 분야의 CEO, 전·현직 임원 등 - 산지조직, 도매시장 등 - 식품제조, 유통업체 외식업체 - 농식품 무역업체 및 기타 농식품산업 관련 업체	소비지 유통 종사자 식품 가공 유통·제조 업체 종사자 산지 유통 종사자 영농조합, 농업회사법인, 조공, 통합마케팅조직 도매 유통 종사자	농식품 생산, 가공, 유통, 외식, 단체급식, 식자재, 대형유통, 무역 등 온·오프라인 기업 임직원 농수산물 생산, 가공, 유통업체 (농업회사, 영농조합, 전문조직) 농식품 관련 협회 및 단체 임직원
교육내용	자사의 생산제품 판매 관련 경영전략, 마케팅전략, 홍보 전략 등 경영전문 대학원(MBA)과 동일한 강좌 운영 으로 현업 적용 강화 (메타버스, 빅데이터, 푸드테크 및 에그테크, 4.0 물류, 스마트APC 등) 현장견학 및 국내외연수	 비즈니스 환경 및 ESG 경영 Marketing 트렌드 전략적 유통 및 B2B 도매유통 뉴미디어 Marketing 전략 HighTech 기법을 활용한 Case Study 현장견학 및 국내외연수 	자사문제점 진단과 확장 AI, IOT 등 디지털혁신 마케팅 전략 SEO 로보틱스, 옴니채널 등 푸드테크 전략 그린 바이오 전략 현장견학 및 국내외연수
교육비	1인당 400만원 * 대규모법인 별도문의 (대규모법인 : 기업집단포털 홈페이지 공시 기준)	1인당 190만원 * 대규모법인 별도문의 (대규모법인 : 기업집단포털 홈페이지 공시 기준)	
교육 인원	과정별 35명	과정별 35명	
교육기간	3.7(화)~12.5(화) / 29주 (매주 화요일/250시간)	3.7(화)~6.27(화) / 17주 (매주 목요일/150시간)	3.7(화)~6.27(화) / 17주 (매주 화요일/150시간)
지원 및 선발	• 지원기간 : 1.11(수)~2.16(목) 18:00 까지 • 선발방법 : 서류전형 [합격자에 한하여 2.21(화) 개별통보 예정]		
제출서류 및 접수처	 제출서류: 입학지원서, 자기소개서, 재직증명서, 증명사진, 사업자등록증 접수처: 농식품유통교육원 홈페이지(http://edu.at.or.kr)에 접속, 회원가입 후 신청 ※ 홈페이지 접속 〉로그인 〉 농식품마케팅대학 〉 교육과정 선택 〉 교육 신청 신청 관련 문의: ☎031-400-3570(CEO, 마케팅), 3571(디지털 유통) 		



☑ 교육목표

• 급변하는 농식품 유통 경영환경에 적기 대응하고 지속적 경쟁 우위 달성을 위한 거시적 안목을 배양

☑ 교육대상: 식품 분야의 CEO, 전·현직 임원

• 산지 유통(영농조합, 농업회사법인, 조공, 통합마케팅조직) 종사자

• 도매 유통(도매법인, 도매시장), 소비지 유통(농협, 식품) 종사자 등

☑ 교육인원: 35명

☑ 교육기간: 3,7(화)~12,5(화) / 29주(250시간) / 매주 화요일 5H(13:00~18:00)

☑ 교육장소: aT농수산식품유통교육원 (경기도 수원시 권선구 당진로 43-33)

☑ 교육비: **400만원** * 대규모법인은 480만원

☑ 교육방법 : 집합교육

☑ 수료기준: 70% 이상 출석, 자사 경영전략 또는 현업 적용사례 제출

☑ 접수기간: 1.11(수)~2.16(목) 18:00 까지

☑ 교육문의 : 김용한 지도교수(031-400-3555)

☑ 교육내용

주차	교과목	학습내용
1	농식품 마케팅 활성화 전략	• 2023년 농식품 소비 트렌드 인사이트
		• 오리엔테이션 및 교육생 소개 포함
	농식품 기업 청렴 윤리	• 청탁금지법/이해충돌방지법/성인지교육
	고객관리 마케팅	• 교육생간 교류를 위한 퍼실리테이터
2	고객한다 마케팅	• 교육생 비즈니스 교류 향상
	농식품 유통 정책방향	• 2023년 농식품부 유통 정책
	농식품 공간기획 성공사례	• 6차산업 등 융복합 산업의 이해
3	aT 사업 소개	• aT 농식품 지원사업 안내
	농축산물 온라인 유통 활성화 전략	• 축산물 환경분석 및 인사이트
4	1차 현장견학	• 융복합 산업 벤치마킹 등
5	경영자를 위한 재무제표의 활용	• 재무제표 활용
5	합리적인 세무 처리 전략	• 농식품 기업의 세무관리 이해
6	농식품 ESG 이해 및 사례연구	• 농식품 기업의 ESG 사례 및 정책 방향
6	농식품 기업 리더십 향상방안	• 리더십 향상을 위한 퍼실리테이터 교육
7	푸드테크 상품개발과 성공사례	• 농식품 신상품 개발 노하우 공유
	농식품 기업의 메타버스 마케팅	• 메타버스 사례 연구 및 발전 방향
8	농산물 유통의 빅데이터 분석	• 농식품 빅데이터 역량 강화
	농식품 빅데이터 마케팅 전략	• 농식품 기업의 온라인 마케팅 동기부여

주차	교과목	학습내용
9	2차 현장견학	• 융복합 산업 벤치마킹 등
10	D피자 코리아 프랜차이즈 성공사례	• 프랜차이즈 운영 노하우 및 성공전략
	농식품 컨텐츠 상품기획 성공사례	• 농식품 상품기획을 통한 경쟁력 제고
11	소비지 유통시장의 변화와 상품화전략	• 농식품 기업 신상품 개발 역량 강화
11	농식품 유통 기업의 경영전략 활용과 사례	• 마케팅 및 CEO의 기업가 정신
12	컨셉 관리를 통한 경영혁신 전략	• 농식품 기업의 컨셉 이해
12	해남 고구마 농식품 마케팅 성공사례	• 지역 특산물의 직거래 활성화 방안 연구
	신선식품 온라인 플랫폼 진출전략	• 쿠팡 입점 등 온라인 마케팅 통찰력 강화
13	농식품 업체를 위한 특허기술 활용	• 농식품 기업의 특허를 통한 인사이트
	해외연수 지역 특색 및 현황	• 해외연수 설명회
14	해외연수	• 해외 선진지 농식품 산업 벤치마킹 등
	온라인 플랫폼 마케팅의 이해	• 온라인 플랫폼 마케팅 실습 및 이해
15	2023년 농식품 주요 정책	• 2023년 정부 정책
	브랜드에 활력을 넣는 경험 디자인	• 최신 온라인 마케팅 사례분석
16	3차 현장견학	• 융복합 산업 벤치마킹 등
17	농식품 푸드테크 산업과 상품화 전략	• 식품 제조기업의 푸드테크 전략과 트렌드
	에그테크 R&D 상품개발 실습	• 농식품 상품개발을 통한 경쟁력 제고
18	4차산업과 물류 4.0	• 최신 물류 시스템 적용 사례
10	농식품 상품의 ESG 친환경포장기술	• 포장 및 디자인 패키징 역량강화
19	농식품 V-커머스 마케팅 실행 전략	• V커머스 마케팅 역량 강화
	세상을 내 편으로 만드는 매직	• 경영 마인드 함양을 위한 퍼실리테이터
20	4차 현장견학	• 융복합 산업 벤치마킹 등
21	베트남 및 동남아시아 투자와 시장 이해	• 동남아 시장 이해 및 농식품 수출 전략
	K-Food 수출 전략	• K-푸드 수출 현황 및 관세 현황분석
	브랜드 인지도 제고 전략	• 자사 브랜드 확산 전략 수립
22	BYOP 및 경영전략 계획수립	• 자사 신사업 계획 및 경영전략 수립
		• BYOP 교육을 통한 집단지성 토론
23	5차 현장견학	• 융복합 산업 벤치마킹 등
24	미국 수출 성공전략	• 미국 시장 이해 및 농식품 수출 전략
24	중국 농식품 유통시장의 이해	• 중국 시장 이해 및 농식품 수출 전략
25	농식품 5차산업 혁명	• 농식품 기업의 성장 동력 향상 및 증진
	CEO MBA 교육과정 총정리	• CEO MBA 과정 학습내용 복습 등
26	농식품기업 경영관리사 시험	• 자격시험 실시 등
27	6차 현장견학	• 융복합 산업 벤치마킹 등
28	글로벌 경영의 필수 매너 와인 에티켓	• 교육생 글로벌 마인드 향상
20	CEO MBA 총평 및 상생 교류 토론	• 총평 및 비즈니스 상생 협력 강화
29	ESG 경영 향상 및 수료 간담회	• 수료식 및 ESG 향상 토론회

[※] 교육내용은 운영 여건에 따라 변경될 수 있음

제38기 농산물 마케팅 전문가

☑ 교육목표

• 최신 마케팅 기법과 현업에 적용할 수 있는 전문지식 학습을 통해 새로운 가치 창출과 유통 Trend를 선도하는 농산물 마케팅전문가 양성

☑ 교육대상: 농수산식품 분야의 CEO, 전·현직 임직원

• 산지유통(영농조합, 농업회사법인), 도매 유통(도매법인, 도매시장), 소비지 유통 (농협, 식품 및 식자재, 수산) 및 농수산식품 생산ㆍ가공ㆍ유통 종사자

☑ 교육인원 : 35명/1기수 기준

☑ 교육기간: 3.7(화)~6.27(화) / 17주(150시간) / 매주 목요일 5H(13:00~18:00)

☑ 교육장소: aT농수산식품유통교육원 (경기도 수원시 권선구 당진로 43-33)

☑ 교육비: **190만원** * 대규모법인은 228만원

☑ 교육방법 : 집합교육

☑ 수료기준: 70% 이상 출석, 자사 마케팅전략수립과 현업적용사례 제출

☑ 접수기간: 1.11(수)~2.16(목) 18:00 까지

☑ 교육문의 : 전타식 지도교수(031-400-3550)

☑ 교육내용

주차	교과목	학습내용
1	마케팅 과정 오리엔테이션	• 오리엔테이션 및 교육생 소개 포함
	특강	• 식량안보에 대한 인사이트
	전략적 마케팅과 비즈니스 환경요인	• 마케팅환경변화에 대한 이해
2	상품전략과 스토리텔링	• 상품의 스토리텔링을 통한 경쟁력 확보
2	농산물 유통전략을 통한 고객가치 전달	• 유통시장 이해를 통한 고객가치 창출
3	Workshop in 제주	• 교육생 교육역량 강화 및 심도 있는 토론
4	소비패턴 변화와 마케팅 Trend	• 소비자의 구매패턴에 대한 이해
4	크라우드펀딩을 통한 시장진입전략	• 시장진입을 위한 크라우드펀딩의 이해
5	2023년 농식품부 유통 정책	• 2023년 농식품부 유통 정책
	도매시장의 혁신전략	• 도매시장의 변화와 생존전략 이해

주차	교과목	학습내용
6	유통시장 유형별 농산물 세일즈 전략	• 유통시장 유형별 세일즈전략
6	농식품 기업의 CRM 전략	• 고객관계관리에 대한 전략적 접근
7	현장 견학(1차)	• 교육생 교육역량 강화
8	V-Commerce를 활용한 농식품 마케팅	• V-Commerce 시장의 이해 및 실습
0	농식품 기업의 회계 관리	• 농식품 기업의 회계 관리 운영
9	빅데이터와 Power Bl를 활용한 성과관리	• 빅데이터를 활용한 성과관리 증진
10	비즈니스와 생생 클래식	• 창의적 마인드 증진을 위한 클래식의 이해
	경쟁력 있는 가격전략과 프로모션 운영	• 가격전략과 촉진전략에 대한 이해증진
10	브랜드전략을 통한 고객가치 창출	• 브랜드 이해 및 전략 수립
	BYOP#1(문제해결을 통한 현업 적용)	• 자사 문제에 대한 해결 및 현업 활용
11	현장 견학(2차)	• 교육생 교육역량 강화
	농식품 기업의 홈쇼핑 진출전략	• 농식품 기업의 TV홈쇼핑 진출전략
12	B2B 파트너십과 커뮤니케이션 관리	• B2B 거래에서의 커뮤니케이션 중요성 인식
	BYOP#2(문제해결을 통한 현업 적용)	• 자사 문제에 대한 해결 및 현업 활용
13	유튜브 동영상 콘텐츠 기획 및 실습	• 농식품 기업의 유튜브 마케팅 전략
13	6차산업을 활용한 성공 마케팅	• 6차산업 성공사례를 통한 역량 강화
	명사 특강(농식품 분야)	• 관련분야 명사 초청 특강
14	농식품 분야 게임 체인저, ESG 경영	• 농식품 기업의 ESG 사례 및 정책 방향
	자사 전략 Build-Up(마케팅 전략 수립)	• 자사 전략 경쟁력 돌아보기
15	해외연수	해외 선지 견학을 통한 경영사례 벤치마킹 국내 농식품 산업의 상생 발전 도모
16	농식품 상품의 ESG 친환경 포장기술	• 포장 및 디자인 패키징 ESG 역량 강화
	농식품 기업의 윤리경영 (이해충돌방지법과 성인지감수성 포함)	• 청탁금지법 /이해충돌방지법 / 성인지교육
17	수료식	• 수료식

[※] 교육내용은 운영 여건에 따라 변경될 수 있음

제1기 논의 농식품 디지털 유통 전문경영인 [NEW]

☑ 교육목표

• 급변한 환경변화에 신속히 대응, 농산물, 농식품 디지털 전문경영인 양성

• 농업, 농식품 산업에 ICT 기술혁신 접목, 푸드테크 등 지속 가능한 성장강화

☑ 교육대상

• 농식품 생산, 가공, 유통, 외식, 단체급식, 식자재, 대형유통, 무역 등 온·오프라인 기업 임직원

• 농수산물 생산, 가공, 유통업체(농업회사, 영농조합, 전문조직) 등 임직원 등

☑ 교육인원 : 35명/1기수 기준

☑ 교육기간: 3.7(화)~6.27(화) / 17주(150시간) / 매주 화요일 5H(13:00~18:00)

☑ 교육장소: aT농수산식품유통교육원 (경기도 수원시 권선구 당진로 43-33)

☑ 교육비: **190만원** * 대규모법인은 228만원

☑ 교육방법 : 집합교육

☑ 수료기준: 70% 이상 출석, 자사사업 실행계획서 또는 현업적용사례 제출

☑ 접수기간: 1.11(수)~2.16(목) 18:00 까지

☑ 교육문의: 백남길 지도교수(031-400-3530)

☑ 교육내용

주차	교과목	학습내용
1	입학식 및 오리엔테이션	• 오리엔테이션 및 교육생 소개
	디지털 농업 정책방향과 이해	• 23년 디지털 농업 정책 방향 소개
	인류의 미래가치 지속가능 발전! ESG 책임경영 실천	• 지속가능 발전위한 ESG책임 경영 실천 필요성 제시
	AI, IOT 등 디지털 혁신 전략	• AI, IOT 등 디지털 혁신전략이란 무엇인가?
2	경영관리자들의 갑질, 성희롱 관리방법	• 경영관리자들이 알아야할 갑질, 성희롱 등 관리방법
3	디지털 전환식품·외식기업 성공위한 필수조건	• 디지털 전환! 성공위한 식품·외식기업의 필수조건이란?
	인공지능 기술 결합한 비즈니스 트렌드 통찰	• 농식품기업 경영관리자들의 인공지능 기술 결합한 비즈니스 트렌드 적용하기
4	로컬 크리에이터 활용 농식품 디지털 마케팅 운영사례	• 로컬 크리에이터를 활용한 로컬라이제이션 활성화 사례
	기업 문제점 도출과 실무적 해결방안 전략	• 기업 문제점을 찾아 실무적 해결 방안찾기

주차	교과목	학습내용
5	검색엔진최적화(SEO)와	• 디지털시대 검색엔진최적화(SEO)와
	짧은 영상 만들기	짧은 영상(숏츠, 릴스, 틱톡 등) 만들기
	메타버스 활용한 농식품 기업 접목 방안	• 농식품 기업 메타버스 접목 활용하기
	교육생간 인적 네트워크	• 교육생간 인적 네트워크
	우수사업장 현장견학	• 우수사업장 현장견학
	해외(라자다, 쇼피 등 동남아)	• 해외(라자다, 쇼피 등) 동남아
6	온라인 마켓 활성화 전략	온라인 마켓 입점하기 전략
	디지털 전환시대 정부자금 지원 활용하기	• 정부자금 지원 방법과 활용하기
7	애자일(Agile)조직 소통, 협업 성과 창출하기	• 민첩한 조직활용 : 소통, 협업 성과 창출하기
	푸드테크(AI, 무인주방, 3D 등)로보틱스 적용사례	• 푸드테크를 활용한 로보틱스 적용사례
8	워크숍	• 2차 워크숍
	글로벌 판로확장 전략(아마존, 이베이 등)	• 빅데이터 활용한 판로확장 전략
9	북미, 유럽시장	(아마존, 이베이 등) 북미, 유럽시장 사례
	밸류 체인과 농수축산물 생산 이력 추적시스템 활용방안	• 농수축산물 생산 이력 추적시스템 활용한 밸류 체인 강화방법 소개
	뉴 미디어 트렌드와 라이브방송 실전사례	• 뉴 미디어의 트렌드 소개와 라이브방송 실전사례
10		• 미래가치 농식품 배양식품, 대체식품 등 활용전략
11	농식품 배양식품 등 활용전략	
11	워크숍	• 3차 워크숍
12	유튜브 크리에이터 기획 및 채널 운영 실습	• 유튜브 크리에이터 동영상 기획과 채널 운영 실습
	미래 먹거리 그린바이오 산업 전망	• 미래 먹거리 그린바이오 산업 전망
13	친환경 포장 소재 활용과 생태계 보전	• 생태계 보전위한 친환경 포장 소재 활용 방안
	농식품 산업의 안전관리	• 농식품 산업의 안전관리
14	스마트팜과 APC (산지유통센터) 플랫폼 구축	• 스마트팜 구축을 위한 APC(산지유통센터)플랫폼 활성화 전략
	사업 확장 위한 우수사례 발표,	• 자사사업 확장 위한 실행계획서 우수 사례 발표,
	질의응답, 솔루션	토론, 질의응답, 솔루션
15	해외연수	• 해외연수
16	농식품 경영관리자들을 위한 메타버스 실전 사례 연습	농식품 경영관리자들의 메타버스 자사기업 적용을 위한 실전 사례 연습
	개방형 공공데이터를 활용한 농식품 기업의 성장전략	• 개방형 공공데이터를 활용한 농식품 기업의 성장전략
	수료식	• 수료식
-	보수교육	• 선·후배간 비즈니스 상생협력

[※] 교육내용은 운영 여건에 따라 변경될 수 있음



제출서류 및 교육 신청 방법

제출서류

입학지원서, 자기소개서, 증명사진, 재직증명서, 사업자등록증

교육신청방법

홈페이지 신청(문의 : ☎ 031-400-3569, 3570)

STEP1

홈페이지 접속

http://edu.at.or.kr



STEP2

로그인 (비회원은 회원가입)

• 개인/범인사업자로 가입



STEP3

교육일정 조회

(교육안내)교육일정/신청)

• 교육일정 및 상세내용 조회 후 "접수중"인 과정 신청



STEP4

교육신청 (교육안내)교육일정/신청)

- "개인/법인사업자"로 로그인한 경우만 가능
- 단체 신청은 여러 명 동시 신청 가능



STEP5

교육신청 결과 조회 (MY EDU)MY교육신청내역) • 교육원에서 교육대상자 선발·확정 후, 홈페이지 및 SMS를 통해 안내(선발확정자)





교육비 결제 (MY EDU)MY교육신청내역) • 홈페이지를 통해 교육비 결제 (카드, 계좌이체, 가상계좌)



STEP 7

교육 수강

• 홈페이지를 통해 교육수강 내역 조회 및 수료증 출력



농식품마케팅대학 교육과정 특징



- **☑ 정부**(농림축산식품부)에서 실시하는 **농식품 산업분야 장기전문 교육과정**
- **☑ 전문 지도교수**를 통한 체계적 학습지원, 경영전략 수립지도 및 1:1 사업 멘토링
- ☑ 실습, 현장 견학, 워크숍, 국내외연수 등 현업에 바로 적용 가능한 실무 위주 교육 프로그램으로 구성
- ☑ 교육 이수 시 과정별 성적 우수자 포상 수여 (농림축산식품부 장관상 / aT 사장상 / aT농수산식품유통교육원장상)
- ☑ 경영 성공사례를 실행한 전문가, 산지 및 소비지유통 현장전문가 등 분야별로
 전문성을 갖추고 현장경험이 풍부하고 학습을 통해 사업 운영에 즉시 접목할 수 있는
 강사진 운영

aT 농수산식품유통교육원 서비스 헌장



농수산식품유통교육원 서비스헌장



우리 aT 농수산식품유통교육원 직원은 고객감동을 실현하기 위해 최선을 다할 것을 다음과 같이 다짐합니다.

- 01)—
- 글로벌 농수산식품을 창조하는 농수산식품전문교육기관을 만드는데 앞장서겠습니다.
- (02)—
- 세계일류의 농수산식품 전문인력을 양성하는 고객만족 최우수 교육기관이 되겠습니다.
- 03)-
- 농수산식품산업 현장중심의 교육을 추구하여 모두에게 만족을 주겠습니다.
- (04)-
- 청렴하고 깨끗한 교육행정을 실천하겠습니다.
- (05)-

고객을 사랑하는

al 농수산식품유통교육원이 되겠습니다.



농수산식품유통교육원 카카오톡 채널 홍보

카카오톡 채널을 통하여 교육정보 및 실시간 상담, FAQ, 교육과정 안내 콘텐츠 제공







농수산식품유통교육원 카카오톡 채널은 채널검색 또는 QR코드 스캔으로 추가할 수 있습니다.

1. 카카오톡 검색

- 카카오톡 실행하기 → 카카오톡 검색창에 "aT농수산식품유통교육원" 채널명 입력하기 (2023년 3월 중 "aT농수산식품유통교육원"으로 변경 예정)
- → 채널 추가하기

2. OR코드 스캔

• QR코드 스캔 → URL 클릭 → 채널 추가하기





